

电煤价预期要涨 煤炭股盘中闻风先动

◎本报记者 阮晓琴

昨天，煤炭板块整体涨幅4.14%，一举拿下涨幅第一。其中，露天煤业、潞安环能涨停；西山煤电、兰花科创、平煤股份盘中涨停，尾盘受大盘跳水影响，稍有回调；“大象”中国神华涨幅也一度接近7%，收盘时涨5.8%。

另一方面，作为煤炭的下游板块，电力板块昨天在上证指数涨1.47%

的情况下，微涨0.36%，近一半电力股收绿盘。

煤炭板块和电力板块一个跳高，一个不跳，主要受合同煤价格将小幅上涨的市场预期影响。

受需求不足影响，2009年，煤炭供应有过剩之忧。五大电企希望煤价下降，煤电双方再陷“顶牛”，至今没签订合同。从以往情况看，煤电双方谈判僵持的年份，电煤合同价确定往往在4

月取得突破。2009年，煤电双方的谈判不像2008年（当年电企几乎没有还价就爽快同意涨价），更像2006年时的电煤合同谈判。2006年，煤炭库存较多，煤电双方紧咬价格不愿松口，一直坚持到3月底，五大电企才下单。

业内人士称，4月份，随着春夏用电高峰期季节即将到来，煤炭市场将由淡季转为旺季。同时，市场供需、煤炭库存状况会更为清晰。

最近，关于2009年电煤合同的各种消息，似乎有利于煤炭企业。3月28日，有媒体报道，神华集团将与华润集团签订为期五年的电煤供货协议，价格锁定在540元/吨，较去年合同价格上涨10%左右。华润集团电力装机规模较多，地位仅次于央企五大发电集团。

第二天，上述消息被否定。华润方面称，双方只是签订了一个供应量，价格还需每年谈判。

另外，截至3月31日，最大煤炭吞吐港秦皇岛港煤炭库存已续降至485万吨，较今年最高峰时790万吨下降了304万吨，降幅达38.5%。

有电力行业的人士称，昨天煤炭板块集体上涨，可能是受上述消息影响。

但是，记者昨天多方打听，消息人士均表示，目前，2009年电煤价格仍未落定。

ST珠峰 大股东大笔减持

◎本报记者 阮晓琴

这两天通过上交所大宗交易卖出了ST珠峰的“东家”现身。ST珠峰今天公告，公司接大股东新疆塔城国际资源有限公司通知，3月31日至4月1日期间，塔城国际通过上交所大宗交易系统累计减持ST珠峰无限售股791万股，占总股本的5%。

这次减持后，塔城国际持有ST珠峰4958万股，占公司总股本的31.32%。塔城国际称，不排除未来12个月内继续减持的可能。ST珠峰股价本轮启动以来，股价已涨3倍多。

闽东电力 “失手”宁德市地块

◎本报记者 应尤佳

闽东电力今日披露，公司未能拍得地处宁德市东侨开发区的一块土地。

3月19日，公司董事会审议通过了《关于参与竞买土地的议案》，同意经管理层在董事会权限内参与竞买地处宁德市东侨开发区南湖滨路南侧、福宁路东侧，征地面积约90544平方米的土地，并授权公司经营班子具体负责组织实施竞买活动。

3月30日，公司参与了上述竞买活动。此次挂牌交易共有4家报名竞买，其中2家法人、2家自然人。该宗土地起拍价9900万元，经过152轮竞价，该宗地块最后由其中一竞买自然人获得。

鑫茂科技 定向增发尚未实施

◎本报记者 应尤佳

鑫茂科技今日披露，公司向天津鑫茂科技投资集团发行股份购买资产事宜截至目前尚未实施。

路翔股份 欲破“增收不增利”难题

◎本报记者 何静

路翔股份近日披露的2008年年报显示，去年每股收益为0.25元；公司拟向全体股东每10股转增10股。

谈到2008年营业收入比上年增长26.85%，每股收益却比上年减少58.33%的问题，路翔股份董事长柯荣卿表示，主要是原油价格上涨导致该公司去年产品综合毛利率下降，为抵御原材料成本波动带来的风险，路翔股份今后将利用目前已较完善的全国市场布局，实现规模化生产，以规模效应提高议价能力，降低采购成本，同时提高招投标的能力。

据介绍，路翔股份计划在今年第二季度出资1000万元设立面向华南市场的广州全资子公司，从而完成在全国七大片区运营八个子公司的战略布局。同时，该公司今年将充分考虑现有生产基地的布局情况，完善或建成30个以上的生产基地，完成全国规模化生产布局。

中联重科等入选 “影响世界的重工品牌”

◎本报记者 赵碧君

日前，由世界著名品牌大会和世界品牌组织、中美经贸投资总商会、环球城市电视台世界企业研究中心联合推选的2008年度影响世界的中国力量品牌500强排行榜发布。中联重科、三一重工、徐工科技等7家工程机械企业入选“影响世界的重工品牌”。

新世界有心无力 S*ST星美重组恐夭折

◎本报记者 王屹

曾被市场寄予厚望的实力重组方——新世界（中国）地产有限公司或许将放弃对S*ST星美的资产重组。日前，S*ST星美公告称，由于全球金融危机致使香港的经济形势、股市和房地产行业遭受重大影响，原拟定的重组事项将发生重大变化。

去年，通过启动股权分置改革，实施破产重整，濒临破产退市的S*ST星美看到了起死回生的曙光。新世界（中国）地产的关联公司上海鑫以实业以5.6亿元代价替上市公司清偿巨额债务，并受让了原非流通股股东50%的股权，从而将成为S*ST星美的第一大股东。

2008年10月29日，S*ST星美股改相关股东大会高票审议通过了公司的股改方案。在该次会议上，公司董事长何家盛曾表示，股改完成后，公司将成为一个无资产、无负债的“净壳”，为下一步的资产重组扫清了障碍。通过承债方式成为公司第一大股东的上海鑫以实业，拟引进关联方新世界（中国）地产向公司注入具有盈利能力的优质资产，完成上市公司的重大资产重组。

然而，时间已经过去了5个多月，S*ST星美早就获得通过的股改方案却至今迟迟未能实施，公司股票再次陷入长期停牌状态。直到今年3月，S*ST星美的“例行”公告悄然发生变化：由“有关资产重组的准备工作尚在进行中”变为



原拟议的重组事项将发生重大变化。”字里行间，寥寥数语，似乎透露着上市公司前途与命运的叵测。

一位知情人士告诉记者，由于国内房地产市场受宏观调控政策及全球金融危机影响，去年大多经营惨淡，新世界（中国）地产也无法幸免。

由于资产状况以及盈利能力发生了重大变化，因此其借壳S*ST星美实现境内上市的初衷已是今非昔比。

记者随即查阅了新世界（中国）地产的官方网站。从3月17日披露的未经审核的2008/2009年中期

财务报告数据显示，公司报告期内实现净利润约3.742亿港元，同比大幅下滑59%。在对未来的展望中，公司如此描述：短期内，全球经济状况不稳或会为中国房地产市场带来进一步的下滑风险。

另有市场人士向记者表示，新世界（中国）地产00917.HK为香港上市公司新世界发展有限公司00017.HK的内地物业旗舰，资产总值约517.2亿港元。公司自1999年7月起在香港上市，其物业面积达2880万平方米，分布于内地多个特大城市或交通枢纽。如果新世界

（中国）地产要在境内实现上市，必然与其母公司内地业务形成同业竞争格局，这一点不管是在香港还是内地，都在监管方面存在很多障碍。

看来，不管是市场环境的变化也好，还是同业竞争的限制也好，新世界（中国）地产要想重组S*ST星美，已是难上加难。

如果新世界果真退出对S*ST星美的重组，那么，上市公司的命运将走向何方？付出了巨额成本的上海鑫以实业又该寻求何方神圣来接手？这一切，目前都还是尚待揭开的谜团。

维生素价跌需求减 两公司业绩愁云密布

◎本报记者 应尤佳

在经历了价格暴涨后，如今维生素价格的走低正困扰着相关上市公司。

新和成表示，进入3月份以来，随着客户存货的逐渐消耗完毕，销量开始回升，客户开始进行第二季度的询价和订货，但因为当前的市场总体上供过于求，市场竞争力度进一步显现。

为应对销量下降的不利局面，确保公司市场份额，新和成的对外报价也逐步降低。截至目前，新和成维生

素E系列产品的报价，与2008年6月11日公告时的价格相比降低约30%，维生素A系列产品的报价降低约50%。

新和成表示，进入3月份以来，随着客户存货的逐渐消耗完毕，销量开始回升，客户开始进行第二季度的询价和订货，但因为当前的市场总体上供过于求，市场竞争力度进一步显现。

为应对销量下降的不利局面，确保公司市场份额，新和成的对外报价也逐步降低。截至目前，新和成维生

素E系列产品的报价，与2008年6月11日公告时的价格相比降低约30%，维生素A系列产品的报价降低约50%。

浙江医药也面临类似困扰，公司今日表示，去年10月以来，公司维生素类产品国内外销售的价格、销售数量不容乐观，这将对2009年公司的经营业绩产生较大影响。

已造成较大影响。

浙江医药表示，维生素E价格较去年10月下降25%左右，月销量维持在正常的三分之一左右，维生素A价格较去年10月下降50%左右，销量大幅下降。维生素H价格较去年10月下降60%左右，销量大幅下降。公司预期，受金融危机的影响，上述产品尤其是维生素A、维生素H的价格走势、销售数量不容乐观，这将对2009年公司的经营业绩产生较大影响。

亚泰集团医药产业成为利润新增长点

◎本报记者 凯文

亚泰集团日前公布的年报显示，其医药产业2008年实现销售收入3亿元，仅占公司总收入45亿元的6%左右，是公司一个“小产业”，但在公司这一“小产业”中却成功培育出一个高科技药物“大品种”，其中抗癌药物参一胶囊2008年营业收入6370万元，比上年增长40%；营业利润率高达86.34%，比上年增

长2.81%。

此外，公司控股子公司吉林亚泰制药股份有限公司2008年实现净利润高达2026万元，销售收入同比增长25%，保持连续增长，各项指标已符合创业板上市标准。

亚泰制药的主导产品人参皂苷Rg3及其制剂参一胶囊，是我国第一个被批准生产的国家一类中药单体抗癌新药，人参皂苷Rg3系列产品开发被国家确定为中药现代

化、产业化、国际化重点项目，参一胶囊为国家重点新产品。该产品与化疗配合，有助于提高原发性肺癌、肝癌的疗效，并且可抑制肿瘤血管内皮细胞的增殖生长和新生血管的形成，被誉为“我国中药抗癌研究的重大突破”，近几年该产品销售收入保持不断上升。

亚泰集团是1998年开始通过收购兼并，合资控股等资本运作方式进入医药产业。经过多年发展，逐

步确立了以抗肿瘤系列药为发展方向，以巩固和提升亚泰药业抗肿瘤专家的品牌地位为发展目标。

2008年11月，亚泰集团将持有的吉林大药房药业股份有限公司54.69%的股份转让给亚泰制药，亚泰制药成为吉林大药房的控股股东，由此亚泰制药成为亚泰集团医药产业的唯一平台，抗癌系列药物的生产及医药流通成为其两块业务。

留心权证的最后交易日和到期日 (广发证券衍生产品部)

与股票不同，权证并非长期有效，而是有时限的。同时，投资者还要了解权证到期日即是最后存续日，但并不等于最后交易日。通常，为了确保在最后交易日的交易以及行权有足够的空间进行交收和过户，最后交易日一般是指到期日前的倒数第六个交易日（以公告为准）。从已退场权证的行权历史来看，常有投资者混淆了最后交易日和到期日，结果错过了在二级市场上卖出权证的最后时机。因此，持有即将到期权证的投资者，需仔细阅读权证的条款，结合行权价格和武钢股价，决定是否在最后交易日前卖出权证还是持有权证行权。

即将到期的武钢CWB1认股权证，按照其上市公告书的约定，权证的最后交易日是4月9日，行权期是4月10日至16日中的交易日。截至“武钢CWB1”认股权证行权终止日，尚未行权的“武钢CWB1”认股权证将被注销，由此产生的损失将由投资者自行承担。

在此，再次提醒持有武钢认股权证的投资者要积极关注武钢认股权证和武钢股份的相关信息，留心权证最后交易日和到期日，避免由于混淆权证最后交易日和到期日而产生的风险。

上海国泰拍卖行有限责任公司 拍卖公告

受法院委托，本公司定于2009年4月17日下午3:30在西藏南路748号举行股权拍卖会。

一、拍卖标的：

华夏建通科技开发集团有限责任公司持有的3000万股华夏建通(600149)限售股

二、咨询

见报起接受咨询：63856977、53063193

三、注意事项：

竞买人须在拍卖前持有效证件办理竞买协议手续，并交付保证金800万元。保证金须在2009年4月16日下午16:00前到本公司帐内。

上海国泰拍卖行有限责任公司帐号：731610182600028051开户银行：086816中信银行黄浦支行

公司地址：黄浦区西藏南路748号 总机：021-63859898转

网址：www.g-t.com.cn 传真：021-63858300

拟处置资产

S*ST万鸿重组序幕拉开

◎本报记者 阮晓琴

在新的大股东入主后，去年5月19日被暂停上市的S*ST万鸿开始处置旗下资产，拉开了公司资产重组的序幕。公司今天公告，4月1日，公司召开的董事会审议并通过了《关于授权董事会处置存量资产的议案》。议案称，为了解决公司债务问题，妥善解决职工安置分流，公司董事会提请股东大会授权董事会有权处置公司资产剥离后账面值不高于3500万元的存量资产。

去年12月，S*ST万鸿曾公告，通过股权转让，佛奥集团100%控股广州美城，从而间接控制万鸿集团22.05%的权益，成为公司的第一大股东。为挽救上市公司的经营困难与财务困难，提升上市公司的盈利能力及可持续发展能力，佛奥集团计划在12个月内启动对上市公司的重组计划，将旗下优质的房地产等资产注入上市公司。

4月1日，公司召开的董事会还通过了《关于与创伟达投资有限公司（下称“创伟达”）签订还款协议的议案》。2002年，公司为上海英广实业有限公司向工商银行上海市虹桥开发区支行借款3000万元提供担保纠纷一案，S*ST万鸿承担连带赔偿责任，创伟达最终受让了上述债权。经友好协商，S*ST万鸿拟与创伟达签署《还款协议书之一》。协议约定：分期还款，并在上海市第一中级人民法院终结对S*ST万鸿强制执行案件并签发解除对其资产查封的民事裁定书后3日内还清。另外，因S*ST万鸿向创伟达借款2400万元，经友好协商，拟与创伟达公司签署《还款协议书之二》，协议约定：分期还款，协议书生效后三个月内还清。

光明乳业首季销售“开门红”

◎本报记者 葛荣根

虽然光明乳业2008年因受“三聚氰胺”事件影响出现较大亏损，但最新市场数据显示：2009年一季度，光明乳业常温产品销售与去年同期相比增长20%；“优+”、“心爽”酸酸乳等明星产品持续增长，全新单品“莫斯利安”更是“一炮走红”，销售额近4000万元，以4倍的速度一举刷新了光明乳业常温奶新品上市的销售记录。

光明乳业总裁郭本恒表示，公司能把新鲜奶做到全国领先，同样能够在常温奶市场上有所作为。2009年初，光明乳业正式确立了新鲜、常温、奶粉为公司发展三大战略支柱品，常温奶就此正式跻身光明乳业“三驾马车”之列，突破常温成为2009年光明乳业三大市场目标的重要组成部分。

记者从光明乳业内部人士处获悉，今年公司常温奶已由四个明星单品分别担纲主力进攻各自的细分市场：继续发展“优+”攻坚高端牛奶主战场；“小小光明”我是牛乳”成就儿童专用乳品；“心爽”酸酸乳继续提升酸奶饮料市场份额，莫斯利安“开创长效酸牛奶全新酸奶品类独树一帜。

2008年，虽然经历了行业性的“三聚氰胺”危机，但光明乳业常温奶销售额依然达到22.7亿元，同比增长31.4%，市场份额由6%左右升至9%。

ST金泰因2000万借款被诉

◎本报记者 阮晓琴

危机四伏的ST金泰再遇诉讼。公司今天公告，3月31日收到山东省济南市中级人民法院民事裁定书。就与交通银行山东省分行2000万元的借款合同一案，法院裁定，冻结ST金泰及北京新恒基